EDIT 33
Junio 2014

edit

Turn the tide

La conectividad llegó al software de gestión

Novedades
La Versión 9 del ERP PRIMAVERA trae un nuevo mundo de oportunidades a su negocio

Case Study
STCP – Sociedade de Transportes Colectivos do Porto

Flash
PRIMAVERA abre filial en Dubái

Primavera

Sumario

4 Novedades
Gestión de contratos más eficaz; Valor añadido para la industria alimentaria.

6 En Foco
Su software de gestión como nunca imaginó; la conectividad llegó al software de gestión; Cloud y On-premises en total armonía; Un ERP renovado y cada vez más funcional; Un nuevo nivel de usabilidad.

13 Discurso Directo
La opinión de nuestros clientes.

14 Case Study
El caso de éxito de STCP.

16 Focus
Seguridad en el cumplimiento de la fiscalidad.

17 Flash
Innovando desde 1993; PRIMAVERA abre filial en Dubái; Cuando todos ayudan...; Sabiduría para obtener el éxito; Nuevas instalaciones en Mozambique; Alianza estratégica en España.

23 Sinergias
Empresa Prado-Cartolinas de Lousã.

24 Partners PRIMAVERA
Junio 2014.

26 Tubo de Ensayo
Rapidez y agilidad en la gestión de gastos.

edit
Número 33

Dirección José Dionísio
Coordinación Editorial y Ejecutiva
Rosa Peixoto,
rosa.peixoto@primaverabss.com
Colaboración especial en esta edición:
Ângela Fonseca, Edite Felgueiras, Gloria Ugarte, Idalina Sousa, Lara Costa, Luís Quental, Natália Dias, Nuno Queirós, Susana Teixeira
Diseño Paleta de Ideias
www.paletadeideias.pt
Impresión Gráfica Vilaverdense – Artes Gráficas Lda
Propiedad PRIMAVERA Business Software Solutions, SA
Sede Edifício Olympus II, Rua Cidade do Porto, 79
4709-003 Braga
Tel 253 309 900, Fax 253 309 909
Delegación Edifício Arquiparque II
Av. Cáceres Monteiro nº10, 6º andar
1495-192 Algés
Tirada 30 000 exemplares
Periodicidad Quadrimestral
Distribución Gratuita
Depósito Legal 217319/04

Esta publicación está asociada a PRIMAVERA Business Software Solutions. Queda prohibida la reproducción total o parcial de los contenidos por cualquier medio y para cualquier fin, sin la debida autorización de PRIMAVERA BSS.

Editorial

Bienvenido a la era de la conectividad empresarial

JOSÉ DIONÍSIO
Co-CEO

Un nuevo mundo de oportunidades para su negocio es la propuesta de valor de la versión 9 de los productos PRIMAVERA. Conozca el gran potencial de la conectividad asociada al software de gestión.

Tras dos años de desarrollo PRIMAVERA se prepara para lanzar la versión 9 de sus productos. A lo largo de este tiempo hemos tenido la oportunidad de descubrir un mundo de posibilidades ofrecido por los sistemas híbridos, sistemas en los que existe una convivencia o conectividad entre el *software* instalado en casa de los clientes (*on-premises*) y un conjunto de soluciones instaladas en una nube (cloud) desarrollada por PRIMAVERA (el User'Space, que ahora pasa a denominarse PRIMAVERA ELEVATION). Durante este tiempo, una inmensa tecnología ha tenido que ser descubierta y desarrollada para que los datos de las empresas y de las personas puedan circular, si éstas lo desean, por todo este espacio social profesional con total garantía de seguridad y usabilidad.

Aunque esta arquitectura híbrida llegue ahora a las empresas de la mano de PRIMAVERA, la realidad es que ya estaba a disposición de cualquier persona desde hace varios años. Cuando utilizamos Facebook o Skype, por ejemplo, ya sea en nuestro ordenador o en un *smartphone*, tanto nosotros como nuestros interlocutores tenemos *software* instalado en nuestras máquinas comunicando entre sí a través de una *cloud* garantizada por los respectivos fabricantes. Y también en estos casos recibimos información de estas *clouds* acerca de nuestros interlocutores, ya sean fechas de cumpleaños, fotografías o datos de otra índole.

Cuando jugamos *online* a través de consolas, nuestros adversarios se encuentran en cualquier lugar y no por eso dejamos de jugar y de hablar con ellos a través de *Internet*. También en este caso tenemos *software* instalado que se ejecuta en las consolas y que permite que la información pueda ser compartida entre los jugadores a través de una *cloud*. Cada jugador ve los puntos de sus adversarios, el camino que éstos están recorriendo en el juego, comparte datos traducidos en formatos de sonido, números o imágenes.

Imagínese ahora estas posibilidades aplicadas al *software* de gestión con dos trabajadores o decisores que pueden compartir información sobre su trabajo o sobre sus empresas. Grosso modo, es de esto de lo que trata la versión 9 de los productos PRIMAVERA y, por eso, no siga imaginando pues esta realidad va a llegar a su empresa muy pronto. *e*

Novedades

Gestión de contratos más eficaz

Gestionar contratos de compra, venta y posventa según las reglas del negocio será un proceso simple gracias al nuevo módulo de Gestión de Contratos.

PRIMAVERA lanzará en breve una nueva versión con módulos diferenciadores, funcionalidades innovadoras y un nuevo mundo de conectividad.

La v9 va a contemplar un módulo de Gestión de Contratos que agiliza todo el proceso de gestión del ciclo de vida de los contratos y de las políticas de negocio asociadas. Entre los principales enfoques de gestión de los contratos cabe destacar la negociación, el control de las garantías contractuales, la gestión del periodo de vigencia y el cumplimiento de las reglas contractuales, la renovación/renegociación y el archivo.

Esta solución es ideal para las empresas prestadoras de servicios o las empresas con procesos comerciales sujetos a términos contractuales, ya que el sistema ayuda a controlar y a comprobar la conformidad de los documentos de compras y ventas con los contratos en vigor.

Más control en la gestión del ciclo de vida de los contratos

La solución asegura la gestión de diversos tipos de garantías contractuales y respectiva validez, cláusulas, unidades monetarias, valor total, entidades involucradas, además de información adicional que se pretenda adjuntar al proceso. Ayuda, además, a la gestión de estados, tipología, versiones y referencias.

Soporta, también, diferentes planes de facturación con fecha de ejecución recurrente, temporal u ocasional, respondiendo a múltiples escenarios de facturación de los contratos.

Mantener las reglas del negocio en cada contrato

A través del tipo de contrato establecido, la solución permite definir y asociar reglas de negocio que influirán en todas las transacciones que se realicen posteriormente en el sistema.

Gestión del ciclo de vida de los contratos y de las políticas de negocio asociadas.

En el caso de los contratos de compra y venta, las reglas de la organización que rigen estos procesos permiten definir descuentos comerciales y financieros, modos y medios de pago, monedas y cambios contractuales, entre otros. A través de las reglas de posventa es posible asociar a un contrato objetos de servicios técnicos y su caracterización (volumen de incidentes técnicos, periodos de validez o bolsa de horas, etc.).

La solución también ayuda a planificar las intervenciones y ofrece un conjunto de informes sobre compras, ventas o servicios técnicos fundamentales para la toma de decisiones. e

Valor añadido para la industria alimentaria

La oferta de PRIMAVERA para el sector primario acaba de ser reforzada con la certificación de CIJAM Cárnicas, una solución dirigida a la industria de producción cárnica (mataderos y salas de despiece) que cubre las necesidades de todas las empresas que operan en este sector industrial (ovino, porcino, vacuno, o avícola).

A través de un minucioso trabajo, CIJAM – Consultoría Informática Jam, Solutions Partner de PRIMAVERA, ha conseguido integrar y compatibilizar con éxito su solución para la industria cárnica, compuesta por los módulos Entrada de Mercancía, Transformaciones y Trazabilidad, con el ERP PRIMAVERA, tanto en su versión Professional, dirigida a la pequeña y mediana empresa, como Executive, el *software* de gestión empresarial de PRIMAVERA para las grandes compañías. Este desarrollo ha sido certificado por PRIMAVERA, lo que garantiza una correcta utilización de las tecnologías de integración y extensibilidad.

De este modo, tanto las actuales empresas usuarias como potenciales que operan en el sector de la industria de producción cárnica (mataderos y salas de despiece) podrán acceder, a partir de ahora, a un potente sistema de gestión ERP que ofrece una total cobertura a sus necesidades más específicas. Las empresas del sector verán, así, maximizada su productividad y rentabilidad, dotando al negocio de los mecanismos para obtener un control total desde la entrada del producto como materia prima hasta su salida al mercado, gracias a la integración de los procesos productivos, logísticos, administrativos y financieros y a las herramientas de control de trazabilidad que ofrece el sistema, entre otras.

Compuesta por 3 módulos base (Entrada de Mercancías, Transformaciones /Trazabilidad y Logística) que soportan todo el ciclo productivo, la solución Cijam Cárnicas se caracteriza por ofrecer una cobertura global de las necesidades propias de la industria de producción cárnica.

La recepción de las mercancías es simplificada gracias a un ambiente de utilización sencillo, siendo gestionada a partir de los pedidos a proveedores registrados en el ERP PRIMAVERA.

Uno de los puntos fuertes de la aplicación radica en la **trazabilidad**, ofreciendo un control total desde la entrada del producto hasta su salida al mercado. Se trata, sin duda, de una característica ideal para la gestión de productos sin, a priori, estructura fija, para los cuales se desconoce las cantidades finales resultantes de la materia prima, así como la merma directa.

Por otro lado, la solución ofrece también apoyo a la **gestión logística y de distribución**. En este sentido, facilita la asignación de camiones a rutas de acuerdo a los pedidos de los clientes y días de la semana; decodifica todos los EAN estándar (EAN13, EAN128, BIDI, etc.), integra con básculas de pesaje y ofrece soporte al control de entregas.

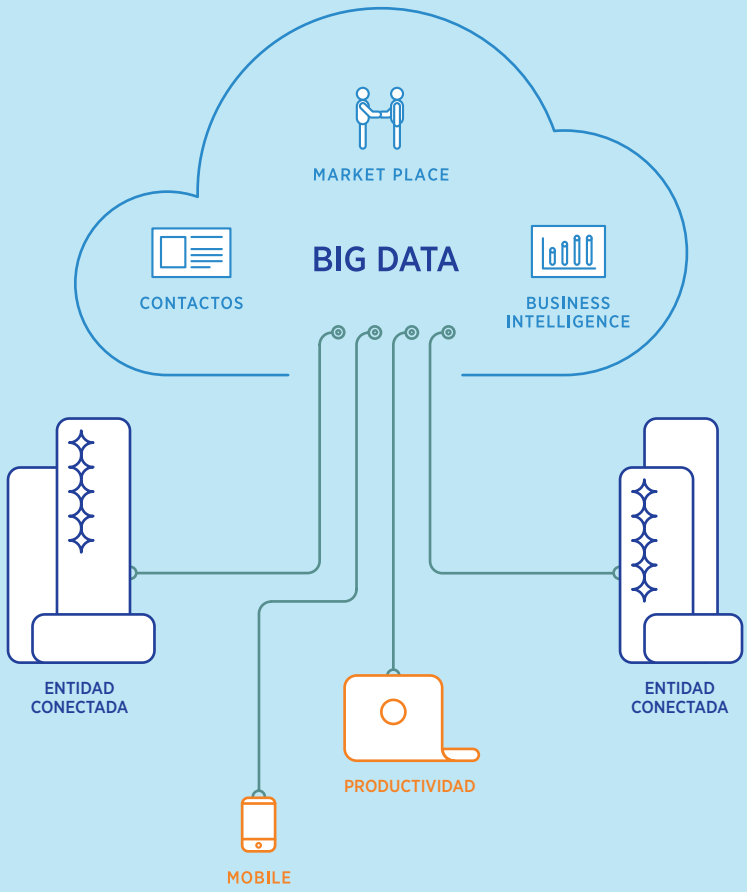
Además de las principales áreas funcionales, la solución incluye también diferentes **módulos opcionales** que complementan la gestión de los principales procesos de las empresas que operan en este sector, como la actualización de precios en función de la cotización de la lonja, control de entradas y salidas de vehículos pesados en básculas para pesaje automático, monitorización de estados de trazabilidad, integración de documentos vía EDI y conciliación automática de cobros de facturas con efectos.

Esta aplicación ha sido desarrollada con el objetivo de maximizar la productividad y rentabilidad de la industria de producción cárnica a través de herramientas de control de trazabilidad en todo el proceso, desde su entrada como materia prima hasta su entrega al consumidor final. e

En Foco

Su *software* de gestión como nunca imaginó

La versión 9 del ERP PRIMAVERA abre la puerta a un paradigma innovador en la gestión empresarial. Un mundo de conectividad sin límites que llevará su negocio a una nueva dimensión.



A partir del sistema de gestión instalado en su empresa accede a la información que está en la cloud; integra una plataforma en la que las empresas comparten datos que incrementan resultados; y en el móvil consulta datos/ejecuta operaciones importantes para su negocio.

La versión 9 del ERP PRIMAVERA está disponible sin costes dentro del Contrato de Continuidad.

Un sistema híbrido innovador, preparado para todos los escenarios de uso: se conecta con aplicaciones móviles, integra datos en *cloud* y comparte el negocio con miles de empresas en una plataforma a escala global.

La globalización ha transformado las relaciones entre las personas. Hoy, está revolucionando el mundo de los negocios. Romper las barreras físicas de las empresas nunca tuvo tanto sentido. Más que una tendencia, se trata de una cuestión de competitividad.

La empresa moderna es más abierta y plural. El conjunto de personas envueltas en sus actividades es más variado. Y las actividades tienen lugar en espacios y tiempos cada vez más diversificados. Actualmente, las empresas no pueden operar sin la información que proviene de fuera de sus sistemas. La constante y frenética evolución del mercado provoca cambios operativos en las empresas.

Las soluciones rígidas y cerradas (restringidas al ordenador y con funcionalidades limitadas) ya no son compatibles con el actual ritmo de los negocios. En el pasado contribuyeron al crecimiento de muchas empresas pero hoy son un factor crítico de éxito. El ritmo actual de los negocios exige un sistema de gestión cada vez más interactivo, dinámico e inteligente, que se adapte a la evolución del mercado y a los cambios que esta evolución provoca en el *modus operandi* de las empresas.

Por ello, ya no es posible diseñar y desarrollar soluciones que no ofrezcan un elevado grado de conectividad. Conectar personas en diferentes contextos de actividad a los datos que, en muchas ocasiones, están fuera de las paredes de la empresa, es hoy fundamental.

Centrado en las personas

El ERP PRIMAVERA v9 es la respuesta a estas premisas de la nueva empresa abierta al mundo y centrada en los usuarios. Esta solución otorgará mayor capacidad a los negocios, los abrirá para la captación y distribución de la información fuera de la habitual oficina y fomentará la participación de todos los que contribuyen a la creación de valor.

La era de la conectividad llegó a su ERP

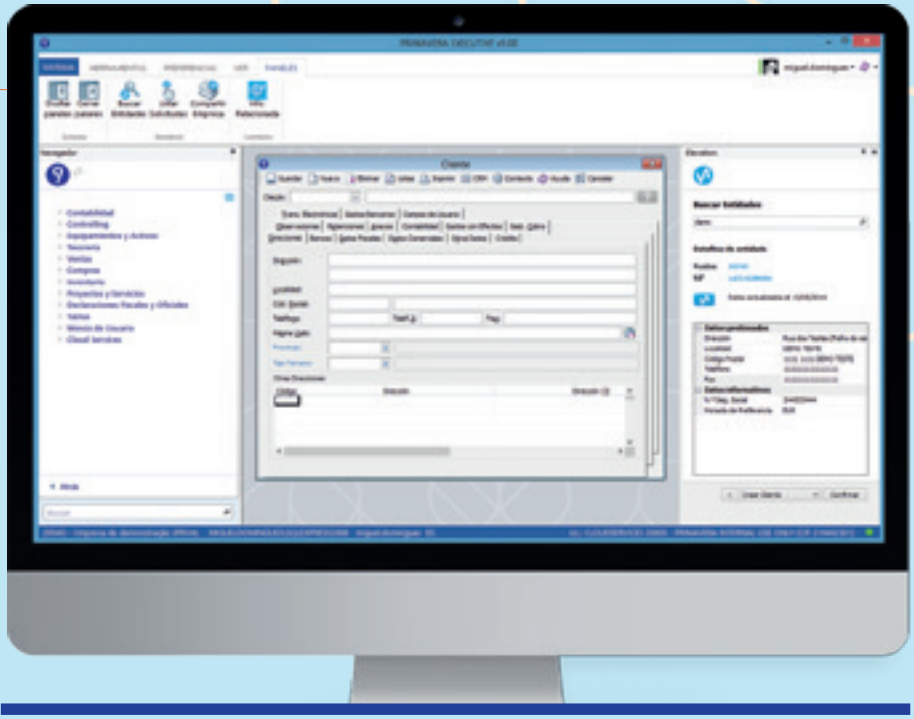
Estar conectado, este es el lema. Conectado a las personas que forman la empresa. Conectado a los proveedores y clientes. Conectado a la información externa al negocio pero que influye en el mismo de forma determinante. Conectado a la empresa esté donde esté. Conectado a la red de contactos empresariales. Conectado a las oportunidades. ¡Estar conectado! Esta es la gran revolución de la versión 9 del ERP PRIMAVERA.

Esta conectividad supondrá la conexión a datos ofrecidos por repositorios y servicios en Cloud y la distribución de información crítica del negocio a personas en contextos de movilidad, a través de dispositivos móviles. Supondrá, también, el acceso a una innovadora red de contactos con gran potencial de networking.

La clave para este nuevo mundo es la tecnología híbrida que junta las ventajas de las soluciones *on-premise* con el potencial de las soluciones *cloud*. Es decir, al mismo tiempo que mantiene los datos críticos del negocio en los servidores internos de la empresa, trae información externa para usar de forma integrada en la toma de decisiones.

La conectividad llegó al ERP

A partir de su sistema de gestión podrá conectarse a una plataforma empresarial innovadora, con información sobre entidades de los más diversos sectores de actividad, áreas de actuación y distribución geográfica.



Con la versión 9 del ERP PRIMAVERA podrá acceder a un servicio para compartir datos disponible en el Portal ELEVATION – una plataforma de contactos gestionada por PRIMAVERA y que incluye un universo de cientos de miles de usuarios.

Este servicio, integrado con el ERP, permitirá compartir los datos de contacto de las empresas, clientes, proveedores y otros terceros. Con el previo consentimiento, estos datos estarán disponibles en esta plataforma de *networking* gestionada y autenticada por PRIMAVERA. Además de los aumentos de la productividad, la integración en esta red de contactos representa un potencial de negocio sin precedentes.

Más productividad en la gestión de datos administrativos

Para empezar, al entrar en esta plataforma estará reduciendo la carga administrativa en las diversas áreas de la empresa y eliminando errores.

La base de datos de entidades es actualizada de forma cooperativa y su mantenimiento se realiza a partir del ERP y de la plataforma. La integración del ERP con la plataforma ELEVATION Space permite que la solución identifique e introduzca automáticamente datos (ficha de cliente, proveedor, etc.) de las entidades con las que está trabajando. De este modo los procesos son mucho más rápidos.

Por otro lado, si los datos del documento comercial que está introduciendo no son correctos, la solución le notifica y permite corregirlos fácilmente. De esta forma gana más eficiencia. Y sin ningún esfuerzo o coste.

Basta introducir el NIF/CIF y el sistema encuentra automáticamente el resto de información e introduce las fichas de clientes o de proveedores. De esta forma, libera recursos para otras operaciones. Y gana productividad.

¿Ha imaginado ya las posibilidades que pueden surgir de una red de contactos con cientos de miles de usuarios?

Además de la posibilidad de acceder a los datos de contacto de las empresas que integran la red, en una segunda fase esta plataforma evolucionará a un *Marketplace* en el que podrá divulgar sus productos y servicios.

Así, el negocio estará donde se encuentren las oportunidades. Y sin ningún coste. En esta plataforma global no existe esfuerzo de conquista. Los negocios suceden naturalmente, con la ventaja de la integración automática e inmediata de la información en el sistema de gestión.

Así, por ejemplo, en la solución encontrará información sobre potenciales clientes. Todo ello con solo hacer algunos clics en su sistema de gestión.

Cloud y *On-Premises* en total armonía

Panel lateral con información acerca del cliente sobre el cual el usuario está operando.

El sistema híbrido de la nueva versión mantiene On-Premises, en servidores instalados en la empresa, los datos críticos del negocio y trae información externa valiosa para la toma de decisiones.

La nueva versión le permitirá sacar partido de lo mejor de estos dos mundos: *Cloud* y *On-Premises*. A través de un *Cloud Connector*, las soluciones y los servicios de PRIMAVERA en *Cloud* se integran en el ERP a la distancia de un clic. Sin salir de su entorno de trabajo podrá acceder a los servicios ELEVATION, donde encuentra soluciones de movilidad, información sobre la calificación financiera de varias entidades y pagos electrónicos.

Al suscribir estos servicios, la información se integra automáticamente con el ERP. Así, por ejemplo, si se trata de un usuario del servicio de Análisis de Riesgo, cuando esté trabajando con una entidad que haya sufrido algún cambio (calificación de riesgo, cambio de dirección, quiebra, etc.) el sistema se lo notificará. De esta forma, podrá actuar de forma preventiva y obtener más eficiencia en múltiples operaciones.

La información precisa en el momento en el que lo necesita

La capacidad de trabajo aumentará con la nueva versión. Una tecnología de paneles de información relacionada con determinados contextos hará que la solución sea un verdadero asistente tecnológico: interpreta las necesidades del usuario y le ofrece la información correcta en el momento adecuado. Rápido y sin fallos.

Sobre una base tecnológica única de paneles de gestión, los paneles servirán de ayuda en las acciones que el usuario esté desarrollando en una de las ventanas de la aplicación (editor, tabla, mantenimiento, informe) con información complementaria y contextualizada.

Todos los campos de entidades (F4) pueden mostrar información adicional. La solución contemplará de raiz diversas configuraciones de base, dejando abierta la posibilidad de enriquecer esta información a través del mecanismo de extensibilidad.

La presentación de esta información en el entorno de trabajo podrá ser personalizada según las preferencias y la dinámica de cada usuario.

La tecnología de paneles permite:

- Eliminar errores
- Acelerar la ejecución de las operaciones
- Mejorar la capacidad de decisión

Un ERP renovado y cada vez más funcional

Las áreas de Gestión Comercial, Inventario, Tesorería y Contabilidad tendrán nuevas funcionalidades para dinamizar sus operaciones principales.

La v9 incluirá un conjunto de mejoras y nuevas funcionalidades que harán más rápida y ágil la gestión de operaciones relacionadas con procesos de ventas, inventario, facturación, órdenes de pago, liquidaciones y cobros, entre otras.

Esta gran actualización tecnológica y funcional también se extenderá a la solución PRIMAVERA Construction. Mecanismos más ágiles de gestión de presupuestos, subcontratas y planificación de proyectos aportarán una nueva dinámica al sector de la Construcción.

Planes de Facturación

El módulo de Ventas tendrá una nueva funcionalidad que permitirá definir planes de facturación asociados a contratos o entidades. A través de este plan podrá ser programada la emisión de facturas y definir su recurrencia (periódica u ocasional).

Proyección de Necesidades

Los rechazos o la ruptura de stocks ya no tendrán lugar con la nueva funcionalidad de Proyección de Necesidades. Ideal para gestores de inventario, este mecanismo facilitará los procesos de compra y de gestión de aprovisionamiento.

El cálculo de necesidades es realizado automáticamente según el stock disponible y los pedidos en cartera, estando orientado a criterios de control y reaprovisionamiento configurables.

El sistema pasará a responder a escenarios de cálculo complejos, facilitando, además, la selección de proveedores y la creación automática de pedidos de aprovisionamiento.

Movimientos de Tesorería y Contabilidad más ágiles

La nueva versión incluye la posibilidad de crear planes de pago/cobro a través de los cuales es posible reorganizar la cartera de la deuda y crear un nuevo plan de cobros con plazos predefinidos y asociados a pagarés.

El movimiento automático en Tesorería a partir del extracto bancario también pasa a ser un proceso inmediato, así como la liquidación de efectos una vez se realiza el movimiento de Tesorería. Estas mejoras garantizan importantes beneficios de productividad y consistencia de los datos.

Las mejoras en el extracto bancario y en las remesas bancarias de pago a proveedores harán más sencillos los procedimientos de tesorería, habitualmente pesados y sujetos a errores.

Todos los requisitos de SEPA, Zona Única de Pagos en Euros, son compatibles

con la solución, tanto desde la perspectiva del cobro (SEPA en el área de adeudos) como de las órdenes de pago, siempre que los archivos sean emitidos a partir de remesas bancarias.

Integración total y bidireccional entre las áreas de Contabilidad y Tesorería

La integración en Contabilidad también ha sido reforzada. Todos los movimientos registrados en bancos se traducen al movimiento contable sin que sea necesaria ninguna parametrización.

Para que el cumplimiento del régimen del aumento o devengo económico sea total, es posible definir movimientos a diferir, así como crear una rutina para el cálculo automático y el registro de la correspondiente regularización periódica en la contabilidad.

El sistema garantiza el control y la trazabilidad entre el valor del reconocimiento del aplazamiento y los valores que se regularizan periódicamente.

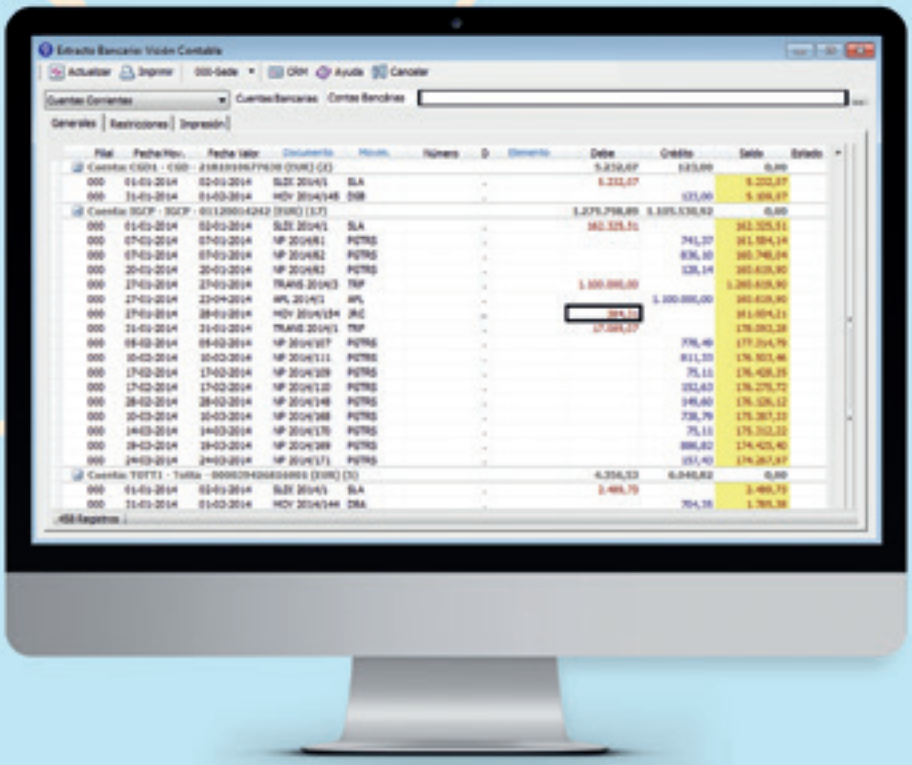
Nuevas funcionalidades en el sector de la Construcción

La solución del área de Construcción será actualizada con nuevas funcionalidades y mecanismos promotores de la productividad.

Asociación de la estructura de precios a las familias y subfamilias de artículos, clasificación de las fichas técnicas por clases, autorizaciones asociadas a los subcontratistas con control en la creación de las subcontratas, mejoras en el proceso de presupuestación, gestión más ágil de subcontratas parciales, integración mejorada con herramientas externas de planificación y mejoras en la experiencia de uso, son algunas de las novedades de esta solución.

Nuevos módulos y mecanismos más ágiles en diversas áreas de la solución hacen que la versión 9 del ERP PRIMAVERA sea un verdadero aliado en la gestión del negocio.

Extracto de Tesorería.



Un nuevo nivel en la usabilidad

La simplicidad de uso y la eficiencia de la interacción con el sistema permiten la realización de tareas con menos esfuerzo, más rápidamente y sin errores.

Una plataforma tecnológica flexible y extensible promueve una interfaz dinámica, intuitiva y fácil de usar que rentabiliza el trabajo de todos los usuarios.

Soluciones fáciles de usar y que rentabilizan el trabajo de todos los usuarios. La versión 9 de los productos PRIMAVERA incorpora las principales características de usabilidad: rápida familiarización, experiencia agradable y productiva y confianza en el sistema. Todo ello da como resultado una mayor productividad y una mejora de la experiencia de uso del ERP.

Una interfaz versátil y moderna que soporta la dinámica de trabajo de cada usuario, la información relacionada añade valor al contexto de uso de cada operación, una comunicación con el usuario más clara y objetiva y mayor rapidez al abrir el entorno de trabajo del ERP son algunas de las características que mejorarán significativamente el desempeño de cada usuario.

Actualización diferenciada de módulos

La actualización de los diferentes módulos será, a partir de ahora, una acción autónoma e independiente. Así, siempre que existan actualizaciones no será necesario instalar todo el ERP. Por otro lado, quedará garantizada la compatibilidad permanente de los módulos en el lanzamiento de *maintenance builds* y *service releases*. Desde este punto de vista, la nueva versión también representa una reducción muy significativa del coste total de propiedad (TCO) de la solución.

Más extensibilidad

La nueva versión llevará la extensibilidad a todo el entorno de trabajo del ERP. A partir de la versión 9, es posible añadir opciones al menú, implementar nuevas funcionalidades a través de la utilización de los paneles, complementar los Paneles de Información Relacionada con otras operaciones específicas del negocio y crear notificaciones de forma sencilla.

Ambiente de trabajo personalizable

En términos generales, el conjunto de elementos incorporados transforman el entorno de trabajo en un área más rica, con más información y más accesibilidad a las operaciones que realmente interesan.

Un Navegador más dinámico, un sistema de Notificaciones más completo, una barra de información *StatusBar* renovada, paneles de información relacionada y una nueva área con Información del Usuario ofrecerán una experiencia de uso verdaderamente diferenciadora. e

¿Qué opinan nuestros clientes?

Discurso Directo

"El sistema de gestión PRIMAVERA nos permite tener una comunicación financiera rápida, sólida y transparente, lo que es fundamental en proyectos de colaboración público-privada. Tratándose de una solución integrada y transversal, podemos gestionar en la misma plataforma todas las áreas de la empresa, tanto aspectos administrativos, comerciales, financieros, como de gestión del personal; ganando más control del negocio".

Bruno Lopes, Director Financiero

Cabeólica es la mayor productora de energía eólica de Cabo Verde. Fundada en 2009, gestiona actualmente 4 parques eólicos que producen un quinto de la electricidad consumida en las principales islas caboverdianas.

Cabeólica

"El tratamiento de la información es crítico en un modelo de negocio como el nuestro, en el que diariamente tenemos que manejar grandes volúmenes de datos. Con el ERP PRIMAVERA hemos conseguido optimizar todo este proceso. Poder transformar automáticamente pedidos en documentos de picking y de facturación, con sus correspondientes asientos contables, nos ha permitido optimizar al máximo los recursos y ofrecer una mayor calidad de servicio a nuestros clientes".

José Angel Rodríguez, Director Gerente de Cocoo.

Cocoo es una de las mayores distribuidoras de artículos de joyería por catálogo del mercado español. Con una red de 3000 vendedores, los artículos de la marca se comercializan en todo el territorio español.

COCOO

"Con el ERP PRIMAVERA tenemos ahora un mayor control de la gestión presupuestaria, así como más rigor y transparencia en los procesos contables y financieros, conquistando una mayor eficiencia a un nivel global".

José João Lourenço, Director General de Cinfotec

El Centro Integrado de Formación Tecnológica es la mayor institución pública angoleña dedicada a la enseñanza técnica y profesional. Con 16 clases y 22 laboratorios, promueve la cualificación y la reconversión profesional para los sectores petrolífero, minería, industria, transportes, metalmecánico, tecnología y telecomunicaciones.

CINFOTEC
CENTRO INTEGRADO DE FORMAÇÃO TECNOLÓGICA

"Cuando adoptamos el ERP PRIMAVERA como núcleo central de gestión vimos mejoras inmediatas en los flujos de información. Por ello, la información sobre el negocio es ahora mucho más inmediata, lo que agiliza la toma de decisiones. La sistematización de los procesos también ha permitido optimizar los recursos. Tenemos ahora equipos más pequeños pero mucho más productivos".

Diniz Gonçalves, Administrador de Quinta da Marinha SGPS, S.A.

Quinta da Marinha es una estancia internacional de turismo situada en la mejor zona de Cascais, Portugal. Integra zonas residenciales de lujo y hostelería, integradas en un complejo con campo de golf, fitness y bienestar, gastronomía y otras opciones de referencia a un nivel internacional.

QUINTA DA MARINHA
Original

Case Study

Rumbo hacia una gestión de excelencia

Con más de 140 años de experiencia en el sector del transporte de pasajeros y una sólida trayectoria, la empresa STCP encontró en las soluciones de gestión de PRIMAVERA los mecanismos que le permitieron reducir los costes operativos, manteniéndose en el camino de la innovación y con las mejores prácticas del sector en Portugal y en Europa.

Necesidades

En un área de negocio tan compleja en la que conviven diversas aplicaciones informáticas dirigidas a la gestión de procesos muy específicos, la empresa necesitaba un sistema de gestión que aglutinara los datos en un núcleo central, ofreciendo la información necesaria para un mayor control de gestión.

Frente a los elevadísimos costes operativos inherentes a su actividad, la reducción del coste total de propiedad (TCO) era una prioridad para la empresa STCP y una condición fundamental para el cumplimiento de las metas establecidas para la consolidación presupuestaria y la prestación de un servicio de calidad a los ciudadanos.

Elección del proveedor

La experiencia de PRIMAVERA en el sector público, siendo la primera *software house* que ofreció una solución totalmente adaptada al Plan Oficial de la Contabilidad Pública portugués (POCP) tras la aprobación del diploma que establecía las normas de Contabilidad Pública en 1997, fue un factor decisivo para la empresa STCP y que llevó a la sustitución del sistema central de gestión utilizado en este organismo por las soluciones PRIMAVERA.

También el reducido Coste Total de Propiedad (TCO), comparado con las demás soluciones existentes en el mercado, contribuyó en la elección de las soluciones PRIMAVERA.

> "En 2009, la empresa STCP, SA dio inicio al proceso de sustitución del ERP SAP por soluciones PRIMAVERA. Dado el elevado nivel de sofisticación y de exigencia inherentes, se trató de un proyecto bastante complejo, mas con garantía de respuesta de las funcionalidades consideradas imprescindibles para el buen funcionamiento de los servicios y para la adecuada gestión de la empresa."
>
> **Helena Meira**, Directora de Sistemas de Información de STCP

Ventajas y expectativas

El proyecto desarrollado por PRIMAVERA Consulting se centró en la integración de los datos procedentes de las diferentes aplicaciones. En este sentido, fueron creados numerosos mecanismos de integración para conectar los datos procedentes de las diferentes aplicaciones (billetaje, gestión de flotas, rutas, etc.) al ERP. El envío de estos datos al sistema central de gestión y su relación con áreas fundamentales como Contabilidad, Logística, Controlling o Mantenimiento, entre otras, dio lugar a la optimización de los procesos de gestión y a un control efectivo de las operaciones.

Reducción del TCO y de los costes de operación

La integración de los diversos sistemas de información existentes en STCP en un único sistema central que permite la gestión financiera, de recursos humanos, de equipamientos y activos y de la calidad en una única plataforma integrada ha promovido una reducción sustancial de los costes operativos.

Herramientas de apoyo a la decisión

El desarrollo de numerosos informes de gestión ajustados a las necesidades de STCP ofrecieron el acceso inmediato a un conjunto de análisis que permiten valorar la institución desde una perspectiva global. En este sentido, se ofrecen análisis sobre las más diversas perspectivas funcionales y financieras: costes y rentabilidad por líneas, horas extra asociadas a cada conductor y ruta, vehículos, costes de mantenimiento, necesidades de adquisición, solicitudes internas, entre muchas otras.

La implementación de la solución PRIMAVERA Maintenance integrada en el ERP permitió una gestión cuidada de los vehículos operacionales, en mantenimiento preventivo, accidentados y disponibles, con el objetivo de maximizar la rentabilidad de los equipamientos, la gestión eficiente de los equipos técnicos y garantizar siempre el cumplimiento del servicio programado en cada una de las líneas.

Agilización de los portales internos

Con la implementación de la plataforma colaborativa PRIMAVERA WebCentral, los diversos sistemas de *intranet* existentes en la empresa dieron origen a un único portal interno integrado con el sistema de gestión documental, promoviendo la centralización y facilidad de acceso a la información.

Rapidez en la respuesta a los aspectos legales y fiscales

La oferta de un servicio de actualización continua de las soluciones, adaptándolas a las obligaciones fiscales y legales en vigor y a las nuevas herramientas de productividad, ha permitido a la empresa el acceso continuo a las últimas novedades tecnológicas y el seguimiento de la evolución legal y fiscal. *e*

Empresa: Sociedade de Transportes Colectivos do Porto, SA

Setor: Transporte Público de Pasajeros

Objetivos del proyecto:
- Reducción del TCO
- Optimizar la integración de la información
- Maximizar la eficiencia global

Solución: PRIMAVERA Executive, XLS Financial, PRIMAVERA Maintenance, Webcentral

Sobre STCP

Con origen centenario en la "Companhia Carris de Ferro do Porto", en 1946, la empresa STCP – Sociedade de Transportes Colectivos do Porto, es actualmente una de las empresas portuguesas más grandes en este sector, que incluye más de 70 líneas del Área Metropolitana de Oporto, contando con cerca de 1250 trabajadores y una flota que supera los 480 vehículos.

FOCUS

Seguridad en el cumplimiento de la fiscalidad

La evolución fiscal ha sido una constante durante el primer semestre de 2014, no solo en Portugal, sino también en España, Angola, Cabo Verde y Mozambique. Con el software PRIMAVERA, cumplir la fiscalidad de forma anticipada está siempre garantizado.

Desde principios de año, PRIMAVERA ha ofrecido actualizaciones a los modelos fiscales vigentes en los diversos mercados, a fin de garantizar el cumplimiento permanente y anticipado de las obligaciones legales y fiscales aplicadas a la actividad empresarial en cada uno de ellos.

Evolución fiscal en el mercado portugués

Los rendimientos del trabajo dependiente (categoría A) dejaron de ser declarados en el Modelo 10. Tras la publicación de la norma portuguesa "Portaria" nº 363/2013, que aprobó la declaración Modelo 10 del IRS y del IRC y sus instrucciones para cumplimentar, PRIMAVERA lanzó una versión actualizada con los cambios previstos en la entrega de 2014.

También los rendimientos como las pagas extra de Navidad, vacaciones y los rendimientos no sujetos a retención pasaron, desde enero de 2014, a ser declarados en líneas autónomas con relación a los demás rendimientos de trabajo dependiente. PRIMAVERA lanzó una versión de la Declaración mensual de remuneraciones portuguesa (DMR) compatible con los nuevos requisitos impuestos por esta norma "Portaria" nº 15-A/2014. Esta nueva versión permite el cálculo de forma automática de la DMR con desglose de los nuevos tipos de rendimientos.

Asimismo, se procedió a actualizar la Declaración periódica de IVA portuguesa, los Modelo 3 y 30, y el Informe Único de Azores y Continente (Portugal).

Nuevos modelos de IVA y entrega *online* en Cabo Verde

Desde enero de 2014 los "grandes contribuyentes" en Cabo Verde deben enviar electrónicamente la Declaración Periódica (Modelo 106 y sus anexos), según lo dispuesto en el nº 9 del Artículo 25 del Código del Impuesto sobre el Valor Añadido de este país.

Para facilitar la comunicación a través de Internet, PRIMAVERA actualizó el referido modelo y sus anexos, y preparó la solución para generar el archivo para la presentación telemática en el Portal de la Autoridad Tributaria de Cabo Verde.

Actualización de requisitos legales en España

Debido a los cambios introducidos en el régimen laboral español, PRIMAVERA lanzó una nueva versión de la solución de gestión de Recursos Humanos (Nómina), para responder a los nuevos requisitos legales.

Tras la publicación de la Orden HAP/2215/2013, que aprobó el modelo 303 Impuesto sobre el Valor Añadido, Autoliquidación, PRIMAVERA pasó a ofrecer este modelo en PRIMAVERA Fiscal Reporting (PFR). En el Modelo 303 se encuentran agrupadas todas las obligaciones de presentación de las autoliquidaciones.

Esta misma directiva aprobó cambios al Modelo 340 – Declaración Informativa de Operaciones Incluidas en los Libros Registro. Por ello, el modelo disponible en PRIMAVERA Fiscal Reporting es ya compatible con el Régimen del Criterio de IVA de Caja; es decir, presenta información adicional sobre la fecha de pago/cobro, la liquidación y la forma de pago y tiene en cuenta la nueva liquidación del IVA.

Nuevo régimen de amortizaciones en Mozambique

Con motivo de la publicación en Mozambique del Decreto nº 72/2013, que procedió a la reformulación de los tipos de amortización de los elementos del activo tangible e intangible y que estableció, además, las reglas que deben ser utilizadas en su deducción como gastos del ejercicio, PRIMAVERA lanzó una nueva versión del módulo de Equipamientos y Activos con actualizaciones de la tabla "Clasificaciones Fiscales" según este nuevo régimen de amortizaciones.

Nueva fórmula de cálculo del IRPS en Angola

En el mercado de Angola, PRIMAVERA lanzó un conjunto de nuevas funcionalidades en el área de Recursos Humanos que dan soporte al cálculo de los valores de retención en la fuente a título de IRPS (Impuesto sobre el Rendimiento de las Personas Singulares). Esta actualización responde a los cambios en la forma de cálculo del IRPS y a la aprobación de nuevas tablas de retención en la fuente, que resultan de la Ley n.º 20/2013, de 23 de septiembre. e

Flash

Sesión de entrega de los Premios EY – Entrepreneur of the Year 2014.

Innovando desde 1993

Los Fundadores de PRIMAVERA BSS, entre los seis finalistas portugueses de EY Entrepreneur of the Year 2014, uno de los premios mundiales más prestigiosos en materia de innovación empresarial concedido por Ernst & Young.

Los fundadores de PRIMAVERA BSS, José Dionísio y Jorge Batista, integraron el selecto grupo de seis finalistas portugueses del premio EY Entrepreneur of the Year 2014, una iniciativa mundial que distingue el mérito de emprendedores que construyen y lideran proyectos de éxito en 50 países.

Creado en Estados Unidos en 1986 por Ernst & Young, una de las mayores consultoras mundiales, presente en más de 150 países, este galardón reconoce proyectos empresariales pautados por la innovación, visión de futuro y éxito.

En Portugal la iniciativa ya va por su 5ª edición. Los finalistas fueron Avelino Gaspar, de Lusiaves, José Roquette, de Esporão, José Fernandes, del Grupo Frezite, Jorge Batista y José Dionísio, de PRIMAVERA BSS, Manuel Alfredo de Mello, de Nutriveste y Pedro Silva, de Sonicarla.

Los dos socios fundadores de PRIMAVERA BSS integraron el grupo de los seis finalistas gracias al proyecto pionero lanzado en 93 en el área del *software* de gestión empresarial. Actualmente, PRIMAVERA tiene delegaciones en España, Portugal, Angola, Cabo Verde, Dubái y Mozambique y clientes en más de 20 países.

El vencedor de la edición portuguesa, Manuel Alfredo de Mello, integrará una red de contactos a escala global, en la que se incluyen nombres como Belmiro de Azevedo, del Grupo Sonae, Carlos Martins y Jorge Martins, del Grupo Martifer, Carlos Moreira da Silva, de BA Glass y José Ribeiro, de Setlinings International. e

PRIMAVERA abre filial en Dubái

A partir de ahora las empresas con operaciones en los Emiratos Árabes Unidos, o con proyectos de expansión internacional hacia este mercado, ya pueden contar con el apoyo local de su Partner tecnológico.

Desde el pasado mes de mayo, PRIMAVERA BSS tiene en funcionamiento una sucursal en Dubái preparada para apoyar a las empresas en su proceso de internacionalización hacia este mercado, así como a empresas ya instaladas y con actividad en los países del Consejo de Cooperación del Golfo.

Como ya sucede en los mercados ibérico y africano, PRIMAVERA se posiciona como Partner tecnológico con gran conocimiento sobre la dinámica cultural, legal, fiscal y del negocio de los países que integran esta región.

Inicialmente, la oferta de PRIMAVERA Emiratos Árabes Unidos (EAU) se dirige apenas al segmento de las medianas y grandes empresas que operan en esta geografía. Por ello, las soluciones PRIMAVERA Executive y PRIMAVERA Professional pasaron por un proceso de adaptación a la realidad cultural, fiscal, legal y laboral, así como a la dinámica empresarial de este mercado.

En esta fase de arranque del proyecto, PRIMAVERA EAU cuenta con un equipo de cinco trabajadores, dos empresas Partners y varios proyectos en ejecución.

En los tres primeros años de presencia directa en Dubái, PRIMAVERA prevé alcanzar un volumen de negocios superior al millón de euros, cerca de 30 Partners y más de 200 clientes.

PRIMAVERA DUBAI

PRIMAVERA BSS DMCC
8th Floor Platinum Tower
Office # 805-04
Jumeirah Lake Towers
Dubai, UAE, Po Box : 44026

Tel + 971 4 4504888
Fax + 971 4 4504800
Mobile +971 (0) 50 7067450

Email sales_uae@primaverabss.com

Cuando todos ayudan...

Modernización tecnológica de pequeñas empresas, formación gratuita para desempleados y recién licenciados, o apoyo a instituciones particulares de solidaridad social son algunas de las iniciativas de PRIMAVERA en favor de la comunidad.

Sesión de entrega de los certificados de participación en la formación "Conocimientos Esenciales de Software PRIMAVERA".

Las micro y pequeñas empresas instaladas en Angola y Mozambique ya pueden usar un *software* de gestión empresarial de marca reconocida y sin ninguna inversión. Desde el inicio de 2014, PRIMAVERA BSS ofrece, sin ningún coste, una solución de gestión que responde a todas las necesidades de un pequeño negocio (Ventas, Gestión de Caja, Gestión de Cartera, Gestión de Stocks e Informes de Gestión).

PRIMAVERA Express está disponible para descarga a través de Internet. Para utilizar la solución, basta con acceder al portal de PRIMAVERA, instalar la solución y rápidamente el sistema estará preparado para una utilización simple e intuitiva. En caso de necesitar soporte técnico, se encuentran disponibles los servicios de la red de Partners PRIMAVERA localizados en las diferentes diversas regiones de Angola y Mozambique. En el mercado de Mozambique esta solución también se ofrece, sin costes, en todas las oficinas de los organismos "Balcões de Atendimento Único", "COrE-Centro de Orientação ao Empresário" y "Direções Provinciais da Indústria e Comércio do Instituto para a Promoção das Pequenas e Médias Empresas de Moçambique - IPEME".

Esta solución tiene como objetivo apoyar exclusivamente a los pequeños negocios, con un volumen de facturación máximo (7.000.000 kwanzas o 1.500.000 meticales). En caso de que este límite de facturación sea superado, PRIMAVERA ofrece una gama de entrada muy accesible que permite acompañar el crecimiento del negocio con costes residuales.

Esta iniciativa de apoyo a la modernización tecnológica de las micro y pequeñas empresas de Angola y Mozambique está incluida en el plan de acciones de Responsabilidad Social Empresarial de PRIMAVERA, con el objetivo de promover la actividad de las empresas que se encuentran arrancando su actividad y que tienen una reducida capacidad de inversión.

Esta solución gratuita se encuentra disponible en el mercado portugués desde 2006 y en el español desde 2008. Desde entonces miles de pymes gestionan su negocio con esta solución.

Formación gratuita para desempleados en Angola

En el ámbito de su política de responsabilidad social, PRIMAVERA está desarrollando, por segundo año consecutivo, acciones de formación gratuitas para desempleados y recién licenciados que buscan su primer empleo en Angola. La primera edición de 2014 tuvo lugar en el mes de marzo. La segunda sesión está prevista para agosto.

El programa de formación "Conocimientos Esenciales de *Software* PRIMAVERA" cuenta con la colaboración de los Ministerios de Administración Pública, Trabajo y Seguridad Social y Ciencia y Tecnología. El objetivo es contribuir a una mayor cualificación profesional de los futuros trabajadores del país.

Apoyo al Banco de Bienes Donados del Norte

PRIMAVERA se sumó a la iniciativa Banco de Bienes Donados del Norte. Este proyecto, del Banco de Alimentos Contra el Hambre, apoya a cerca de 600 instituciones particulares de solidaridad social de la región norte de Portugal a través de la recuperación de equipos donados y su distribución por las instituciones.

Sabiduría para obtener el éxito

Instituciones de enseñanza de Angola y Mozambique se unen al programa PRIMAVERA Education, un proyecto educativo que aporta más conocimiento sobre tecnología de gestión a los jóvenes estudiantes de diferentes países.

El programa de difusión de conocimientos sobre tecnologías de gestión PRIMAVERA Education incluye ahora nuevas instituciones de enseñanza de Angola y Mozambique.

En Angola, el Centro Integrado de Formación Tecnológica – CINFOTEC se unió el pasado mes de marzo al programa de PRIMAVERA. Con esta colaboración fue reforzado el componente práctico de los cursos de las áreas de Tecnologías de Información y Comunicación. De esta forma, los alumnos de estas áreas profesionales adquieren competencias y cualificación en las soluciones de gestión PRIMAVERA.

También se sumó a este proyecto la Comisión Ejecutiva de la Reforma de la Educación Profesional de Mozambique (COREP). En este sentido, todas las instituciones de enseñanza profesional de Mozambique que suscribieron el Programa Integrado de la Reforma de la Educación (PIREP) acceden, sin costes, a la licencia de uso de las soluciones PRIMAVERA para emplearlas en asignaturas relacionadas con el área de la gestión.

La Universidad de Santo Tomás de Mozambique, la Universidad Católica de Mozambique, el Instituto Superior de Transportes y Comunicaciones (ISUTC) y el Instituto Superior de Contabilidad y Auditoría (ISCAM) son algunas de las instituciones de enseñanza de este país que se han unido al proyecto Education.

Formación para alumnos y docentes

En el ámbito de este proyecto internacional, PRIMAVERA ofrece a las instituciones de enseñanza licencias de uso de sus soluciones, sin costes, con el objetivo de reforzar la parte práctica de los cursos relacionados con las áreas de las tecnologías de información y de gestión de empresas. Asimismo, se ofrece formación gratuita a los docentes responsables del plan curricular de estas asignaturas.

Este proyecto asume particular relevancia en Angola y Mozambique, dada la falta de recursos humanos con conocimientos consolidados en tecnologías de gestión, más concretamente en las soluciones PRIMAVERA, la herramienta empleada por la mayoría de las empresas que operan en estos mercados.

Más de 500 instituciones de enseñanza superior y secundaria de los diferentes países en los que PRIMAVERA está presente ya se han unido al programa PRIMAVERA Education.

PRIMAVERA Education

Colaboración con más de 500 centros de enseñanza

El programa de visitas de estudiantes permite que cerca de 1000 estudiantes visiten las instalaciones de PRIMAVERA cada año

Más de 500 profesores con formación gratuita en *software* PRIMAVERA

Visita a la sede de PRIMAVERA de los alumnos del último año del curso de Informática de Gestión de la Agrupación de Escuelas de Arcos de Valdevez.

Oficinas de Luanda y Maputo con espacios renovados

PRIMAVERA refuerza su presencia directa en Angola y Mozambique con la creación de mejores espacios para acoger a clientes, partners y asistentes a las acciones de formación.

El año 2014 es un hito en la historia de PRIMAVERA. Al iniciar la tercera década de su historia, la apuesta por las nuevas infraestructuras domina la inversión en los diferentes mercados.

Además de la apertura de la filial en Dubái, a principios de este año PRIMAVERA Angola remodeló completamente sus instalaciones en Luanda. El edificio situado en la calle Eng.º Armindo de Andrade, en Luanda, fue remodelado para poder crear espacios con excelentes condiciones para recibir a los asistentes a las acciones de formación de PRIMAVERA Academy; realizar sesiones de networking con la red local de Partners; acoger a los clientes de este mercado y ofrecer un entorno de trabajo moderno al equipo local.

Cambio de instalaciones en Mozambique

En Mozambique, la inversión en nuevas infraestructuras se tradujo en el traslado al edificio de oficinas más emblemático de Maputo. Desde mediados de mayo, PRIMAVERA Mozambique está instalada en la Avenida Vladimir Lenine, Nº 174, Edificio Millennium Park – Torre A | 8º Izquierdo, en Maputo.

Este nuevo espacio dispone de dos salas de formación con capacidad para grupos de participantes en las acciones promovidas por PRIMAVERA Academy, varias salas de reuniones, además de un espacio de trabajo moderno para el equipo que acompaña de cerca a una gran red de Partners locales y aun amplio conjunto de clientes de todos los sectores de actividad.

En 2014 también será realizado el traslado de las instalaciones de la sede de PRIMAVERA BSS. Braga, una ciudad al norte de Portugal, seguirá siendo la base de este proyecto internacional.

PRIMAVERA ha reforzado sus equipos instalados en Angola y Mozambique para seguir de cerca a sus clientes con actividad en estos mercados en gran expansión.

Edifício Millenium Park, Maputo.

Alianza estratégica en España

Lidera Network, uno de los mayores distribuidores de TI en España integra ahora en su cartera las soluciones PRIMAVERA para las pymes, así como para los sectores del comercio minorista y restauración.

Lidera Network, mayorista IT de valor especializado en seguridad informática, networking, almacenamiento y virtualización, ha firmado un acuerdo con PRIMAVERA España para la distribución, en gran escala, de las soluciones de gestión Starter y TPV Pssst! y Tlim.

Este acuerdo se enmarca en la estrategia de consolidación y refuerzo de la presencia de PRIMAVERA en el mercado español, en el que Lidera Network cuenta con una re de más de 3.000 resellers distribuidos por las diferentes regiones del país.

Con esta alianza PRIMAVERA España pretende cumplir el objetivo de ofrecer una cobertura más directa y cercana a los usuarios de sus soluciones. Para ello, han sido realizadas diferentes acciones de formación dirigidas a los equipos técnicos y comerciales del canal de reventa de Lidera Network, que permitan ampliar las competencias tecnológicas necesarias para la comercialización, implementación y soporte de las soluciones Starter, Pssst! y Tlim.

PRIMAVERA firma una alianza con Lidera Network, quien cuenta con una red de más de 3000 resellers en España.

Una oferta de valor para los sectores de la restauración y del comercio minorista

La solución TPV Pssst! pone a disposición de los gerentes de establecimientos de restauración (bares, restaurantes, discotecas, cafeterías, take-away, etc.) las herramientas necesarias para la prestación de un servicio al cliente con la máxima calidad.

Por su parte, Tlim, dirigida a los establecimientos de comercio minorista, destaca por las herramientas sencillas e intuitivas que confieren una imagen de modernidad al negocio, soportando una gestión eficiente.

Gestión integrada para trabajadores autónomos, microempresas y pymes

Para autónomos y empresas de pequeña dimensión, Lidera Nertwork ofrece las soluciones Starter de PRIMAVERA, diseñadas para facilitar la gestión comercial, logística y financiera de sus negocios. Esta gama de *software* permite acompañar la evolución de cada negocio, ofreciendo la posibilidad de ir incorporando funcionalidades y módulos según las necesidades de cada empresa. e

Sinergias

300 años pintando el mundo

La cartulina Bristol, producida en una pequeña localidad de la región centro de Portugal, llega a todos los rincones del mundo. La empresa Prado-Cartolinas de Lousã exporta más del 50% de su producción y es una referencia en la industria papelera internacional.

La innovación se aplica a cualquier sector y es un fuerte aliado de la tradición. La maestría de la técnica asociada a ideas audaces, es el secreto del éxito de Prado-Cartolinas de Lousã. Heredera de la empresa Companhia do Papel do Prado, con una trayectoria que se inició hace más de 300 años, la calidad, una paleta de colores única y la innovación de la cartulina de tipo Bristol abrieron las puertas de diferentes mercados de todo el mundo.

Situada en la región centro de Portugal, en Lousã, en 2013 cerca del 57,9% de la producción que salió de esta fábrica de papel tuvo como destino la exportación. España es el principal mercado externo, con el 40,3% de la producción; seguido de Latinoamérica (16,1%) y algunos países de la cuenca mediterránea (14,6% de las exportaciones).

Las cartulinas de tipo Bristol – con varias gamas de colores y gramajes, calandradas y gofradas – producidas con excelencia en Lousã, dan una nueva vida a las impresiones gráficas de todo el mundo: desde Israel a Líbano, pasando por China, Taiwán, Australia y Nueva Zelanda, entre otros mercados.

La más reciente innovación de la empresa ha revolucionado la impresión gráfica. Un nuevo papel desarrollado exclusivamente para las nuevas tecnologías de impresión que permite sacar el máximo partido del color y de la capacidad de las máquinas de impresión digitales.

Disponible desde 2012, esta nueva cartulina ha proyectado aún más la marca en el mercado internacional y ha servido para aumentar las exportaciones.

La empresa Prado-Cartolinas de Lousã tiene actualmente 126 trabajadores, habiendo registrado en 2013 un volumen de negocios de 20,4 millones de euros. e

Los procesos de gestión de la empresa Prado-Cartolinas de Lousã son soportados con la solución PRIMAVERA Executive desde 2009.

Partners PRIMAVERA

Junio 2014

Portugal

Premium Partners	Localidad	Teléfono
2wPMit, Lda	Batalha	244 769 420
ABLEWIN - IT Consulting, SA	Setúbal	265 545 080
ABMN, Lda	Guimarães	253 431 752
Filial	Viana do Castelo	258 806 241
Filial	Madeira	
Algardata, Lda	Loulé	289 300 180
Filial	Lisboa	
Filial	Portimão	289 300 180
Alvo, Lda	Lisboa	800 789 789
Arentia, SA	Leiria	244 882 666
B2S, Lda	Carnaxide	213 850 109
BDO Consulting, SA	Lisboa	217 990 420
Callang, Lda	Marinha Grande	244 504 141
CIBEN, SA	Benavente	263 518 180
Filial	Lisboa	217 203 305
Ciberloja, Lda	Vila das Aves	252 873 365
Diginfor, Lda	Sacavém	219 402 475
F3M, SA	Braga	253 250 300
Filial	Lisboa	213 636 271
Forma, Lda	Ourém	249 540 980
inCentea Expert, SA	Leiria	808 222 808
Filial	Coimbra	808 222 808
Filial	Lisboa	808 222 808
Filial	Setúbal	808 222 808
Filial	Porto	808 222 808
Filial	Vila Real	808 222 808
Filial	Viseu	808 222 808
Filial	Madeira	291 215 550
Informendes, Lda	Braga	253 693 181
Inovflow, SA	Carnaxide	214 162 220
INSC, Lda	Funchal	291 228 060
Keyvalue, Lda	Maia	229 476 757
Megastock, Lda	Carvalhos VNG	227 835 079
Megatrónica, Lda	Braga	253 250 340
Microrégio, Lda	Árvore - Vila do Conde	252 638 330
Moneris, SA	Algés	210 316 400
NKA, Lda	Braga	253 278 646
Openlimits, Lda	Coimbra	239 940 150
Filial	Viseu	232 430 990
PKF, SA	Lisboa	213 182 720
PR Informática, Lda	Valongo	224 219 494
Pronucase, SA	Carcavelos	214 585 700
PT Sistemas de Informação, SA	Porto Salvo	215 019 013
RIS2048, Lda	Aveiro	234 301 550
Filial	Lisboa	217 101 700
Filial	Porto	225 322 060
Risa, Lda	Vila Moreira	249 889 120
SNN, Lda	Pontinha	214 787 460
Telware, Lda	Lisboa	217 121 120
Trigénius, SA	Fátima	249 530 800
Unicódigo, Lda	Lisboa	218 407 033
Vimaponto, Lda	Guimarães	253 424 570
Weba, Lda	Angra do Heroísmo	295 663 461
Zeone Informática, Lda	Mortágua	231 921 052

Certified Partners	Localidad	Teléfono
1 Ant 4 Biz, Lda	Lisboa	211 979 448
2UBC, Lda	Funchal	291 002 050
3DMicro, Lda	Senhora da Hora	223 389 857
7LOG, Lda	Lisboa	211 940 032
AciNet, Lda	Lisboa	213 102 330
Adnlogico, Lda	Algés	917 369 705
AdQuam, Lda	Lisboa	217 543 420
Aegis, Lda	Rebordosa	224 110 304
Alcance, Lda	Massamá	214 389 510
Anphis, Lda	Marinha Grande	244 574 050
Arisia, Lda	Lisboa	214 992 430
Arpe Imagem, Lda	Braga	253 610 481
AS Connect, Lda	Marinha Grande	244 550 506
ASG, Lda	Vila Nova de Gaia	223 745 463
Atlântico Norte, Lda	Espinho	227 345 125
Audiconsulte, Lda	Lisboa	217 817 280
BasicSignal, Lda	Santa Iría da Azóia	218 292 070
B-Eleven	São Domingos de Rana	211 931 987
Blue AIM, Lda	Porto	225 322 036
BMS, Lda	Póvoa de Varzim	252 094 343
Bragaconta, Lda	Braga	253 600 020
Calculorotina, Lda	Amora	212 268 832
C.C.Contabilistas, Lda	Odivelas	219 370 907
CDR Informática, Lda	Charneca da Caparica	212 747 460
Centrocópia de Chaves, Lda	Chaves	276 333 964
CMSgpi, Lda	Mafra	261 819 995
Código Binário, Lda	Mafra	261 854 393
Connectix, Lda	Lisboa	218 483 291
Createinfor, Lda	Caldas da Rainha	262 187 684
CTRL Gestão, Lda	Lisboa	217 986 308
Datasolid, Lda	Caldas da Rainha	262 843 355
Daniel Carneiro Informática, Lda	Póvoa de Varzim	964 685 559
Disrego, Lda	Lagoa	296 092 300
Dominantestratégia, Lda	Sintra	210 996 121
Domusnet Informática, Lda	Fátima	249 534 641
Dynamic 4 It, SA	Carnaxide	707 201 245
Ecobite, Lda	Braga	253 339 259
Eduardo Paulo Nogueira Castro	Gondomar	224 837 153
Erudis, Lda	Braga	253 267 604
Esinow, Lda	Matosinhos	229 395 009
Espaço Digital, Lda	Mafra	261 819 561
Euronet, Lda	Ponte da Barca	258 488 135
Extrabite, Lda	S. João da Madeira	256 830 840
Famcorp, Lda	Setúbal	265 720 010
Ferreira & Sanches, Lda	Moreira da Maia	229 419 684
FFV, Lda	Braga	253 220 860
Focagem, Lda	Lisboa	213 930 083
Guimarães & Viana, Lda	Porto	220 500 523
Hélio & Margarida Gonçalves, Lda	Leiria	244 098 677
Herberto de Almeida e Filhos, Lda	Porto	228 329 000
HLink, Lda	Marinha Grande	244 577 573
Infodinâmica, Lda	Portimão	282 098 464
Infoeco, Lda	Queluz	214 395 874
Inforalfa, Lda	Angra do Heroísmo	295 213 647
Inforhard, Lda	Amora	212 256 480
João Teixeira da Cruz	Vila Real	259 378 735
Key Vision, Lda	Lisboa	217 101 184
Leracsoft, Lda	V. N. Famalicão	252 371 346
Litinfor, Lda	Lisboa	213 153 992
LocalSoftware, SA	Arruda dos Vinhos	300 002 410
Login Inf. de Pedro J. T. Amaral	Oliveira do Hospital	238 082 632
Lopes Garcia Consultores, Lda	Viseu	232 101 446
M3AP - Consultores, Lda	Maia	229 439 565

Certified Partners	Localidad	Teléfono
MAelL, Lda	Lisboa	214 229 110
Maia Louro & Cª., Lda	Arcozelo VNG	227 531 946
Maxland, Lda	Quinta do Conde	212 108 998
Microclip, Lda	Felgueiras	255 311 519
Micrológica, Lda	Porto	228 300 848
Micromade, Lda	Funchal	291 236 816
Microtamega, Lda	Amarante	255 433 530
MoreData, Lda	Lisboa	213 520 171
Motorsoft,Lda	Lisboa	213 242 280
Pacarsoft, Lda	Chaves	276 331 765
Parâmetro Global, SA	Freamunde	255 864 439
Parsisplan, Lda	Évora	266 752 920
PonteFinal, Lda	Ponte de Sôr	937 049 828
Pontual	Espargo	256 379 510
Proanálise, Lda	Porto	226 161 609
Prodígio, Lda	Valença	251 822 554
RedelP, Lda	Bombarral	262 601 002
Regicom, Lda	Grândola	269 498 310
Singeste - Beira, Lda	Fundão	275 750 730
Sintranet, Lda	Mem Martins	219 266 314
Sisopção, Lda	Lourinhã	261 417 350
SmartGlobe, Lda	Braga	253 204 040
SmartThink, Lda	Ílhavo	234 341 004
Solemp, Lda	Meixomil - P. de Ferreira	255 861 522
Splendid Evolution, Lda	Viseu	232 470 206
Sugerir, Lda	Lisboa	217 561 525
Surrimática, Lda	Águas Santas - Maia	229 758 962
The Lean Insight	Lisboa	219 336 521
TIC, Lda	Barcelos	253 823 453
Trimatriz, Lda	Aveiro	234 380 500
Trofasoft, Lda	Trofa	252 054 538
TYTEC	Maia	229 416 586
Ultraforma, Lda	Fafe	253 490 540
Virtual, Lda	Lisboa	213 806 270
Visão Lógica, Lda	Torres Vedras	261 338 320

Solutions Partners	Localidad	Teléfono
ABMN, Lda	Guimarães	253 431 752
Algardata, Lda	Loulé	289 300 180
Alvo, Lda	Lisboa	800 789 789
Arquivagest, SA	Lisboa	218 367 020
Bsolus, Lda	Braga	253 268 595
Cachapuz, Lda	Braga	253 603 480
Callang, Lda	Marinha Grande	244 504 141
Decisão Lógica, Lda	Odivelas	219 347 750
ELO. Lda	Vilar do Pinheiro	229 279 990
Eurotux, SA	Braga	253 680 300
FZ Agrogestão, Lda	Cascais	214 847 450
HROrigin, Lda	Lisboa	218 936 246
IDW2, Lda	Algés	210 945 245
ISA, SA	Coimbra	239 791 090
LocalSoftware, SA	Arruda dos Vinhos	300 002 410
Megatrónica, Lda	Braga	253 250 340
Moving2U, Lda	Taveiro	239 983 900
Pontual	Espargo	256 379 510
RPGSI, SA	Lisboa	217 800 567
Sinfic, SA	Amadora	210 103 900
Sisqual, Lda	Porto	229 397 790
SLIM Business Solutions	Braga	966 491 219
Sysdev, Lda	Ilhavo	234 188 027
Unicódigo, Lda	Lisboa	218 407 033
Wave Solutions, Lda	Barcelos	253 824 293
XZ Consultores, SA	Braga	253 257 141

Esta lista incluye a los Premium, Certified y Solutions Partners de PRIMAVERA BSS, con fecha 30 de Junio de 2014. A estos números deben añadirse los prefijos internacionales correspondientes.

Angola

Premium Partners	Localidad	Teléfono
1 Key 4 Solutions, Lda	Luanda	930 922 932
Accensus, SA	Luanda	222 329 251
Algardata Angola, Lda	Luanda	928 161 878
Brainstorm, Lda	Maianga	921 543 586
Consulang	Luanda	925 975 740
Controlgest, Lda	Luanda	222 398 038
Datamex, Lda	Luanda	923 572 046
IKON, Lda	Luanda	931 758 561
Lobinet, Lda	Lobito	272 225 044
Logistem, SARL	Luanda	222 393 412
Megatronica, Lda	Luanda	226 434 595
PKF AO	Luanda	923 443 149
Porlande, Lda	Kuito	934 533 498
Several Ways, SA	Luanda	926 159 759
Solingest, Lda	Luanda	933 529 646
Teia, Lda	Luanda	925 220 869

Certified Partners	Localidad	Teléfono
2MS, Lda	Luanda	923 569 438
Advisors, Lda	Luanda	923 408 879
BDC, Lda	Luanda	222 331 040
Capinvest, Lda	Luanda	222 355 934
CF Consulting	Luanda	923 435 685
Compti, Lda	Luanda	921 152 346
Compuserv, Lda	Luanda	222 444 439
Fixus, Lda	Lubango	261 225 687
GC, Lda	Luanda	923 305 828
Grupo Ildofi, Lda	Luanda	925 070 262
Olitac, Lda	Luanda	923 274 139
Wafcenter	Lubango	261 290 116

Cabo Verde

Premium Partners	Localidad	Teléfono
Primacis CV, Lda	Praia	262 3436

Certified Partners	Localidad	Teléfono
Compta Cabo Verde	Praia	262 7979
Micromat, Lda	Praia	262 6135

Mozambique

Premium Partners	Localidad	Teléfono
ACCSYS, Lda	Maputo	21 303 244
Cofimática, Lda	Maputo	21 493 484
Megatrónica, Lda	Maputo	848 257 459
Primacis, Lda	Maputo	826 081 115

Certified Partners	Localidad	Teléfono
2iBi, Lda	Sofala	840 784 996
BDO, Lda	Maputo	21 300 720
Coslambo, Lda	Maputo	21 328 176
DotCom, Lda	Maputo	21 311 008
F3M, Lda	Maputo	21 901 790
HARDT, Lda	Maputo	845 015 338
JMR, Lda	Maputo	825 509 117
Reton SI, Lda	Beira	23 326 422
SEG, Lda	Maputo	21 485 188
SGF, Lda	Maputo	823 053 782
Solução Global, Lda	Maputo	21 720 597
Moneris, Lda	Maputo	21 305 686
Triana Business Intelligence, Lda	Maputo	21 402 575

Santo Tomé y Príncipe

Certified Partners	Localidad	Teléfono
CMSgpi, Lda	Santo Tomé y Príncipe	261 819 995

España

Premium Partners	Localidad	Teléfono
Algardata Sist. Informáticos, SA	Sevilla	955 024 684
Ardinova Consulting, SL	Lugo	982 206 495
Grupo Trevenque	Granada	958 183 030
Indexa - Ingeniería Industrial, SL	Pontevedra	986 442 788
SAGA Sol. Tecnológicas, SL	Sevilla	954 457 275

Certified Partners	Localidad	Teléfono
Certitec Soluciones Informáticas	Leon	902 104 802
Falcon Business Solutions, SL	Madrid	918 298 390
GAC Sistemes Informatics, SL	Baleares	971 689 504
Horizon Business Solutions	Madrid	912 986 229
Infonova Sol. de Negocio, SL	Coruña	981 842 381
Informática Guadiana, SL	Badajoz	924 101 367
Lidera Network, SL	Madrid	902 222 005
Mavitec Enginyer, SL	Valencia	962 761 165
Nogalnova, SL	Barcelona	935 185 818
Setinor, SAL	Coruña	981 135 390
Vernum Sistemas, SL	Madrid	917 736 683

Solutions Partners	Localidad	Teléfono
Consultoría Informática JAM, SL	Valencia	962 717 025

Tubo de Ensayo

Rapidez y agilidad en la gestión de gastos

PRIMAVERA ha desarrollado una aplicación de gestión de gastos que se basa en una plataforma web que simplificará todo el proceso, desde la introducción de los gastos hasta la solicitud de anticipos y la correspondiente regularización de las cuentas corrientes.

La gestión de los gastos de los trabajadores puede ser compleja, principalmente en las empresas con equipos en constante movimiento o en proyectos de representación institucional.

El proceso que envuelve el registro de los gastos, la aprobación y la correspondiente transferencia del valor a la cuenta del trabajador puede ser tedioso, lo que conlleva una acumulación de los costes soportados por los trabajadores durante la realización de sus tareas.

A partir de ahora, éste será un proceso muy sencillo, rápido e intuitivo. PRIMAVERA ha desarrollado una aplicación para dispositivos móviles que permite controlar y gestionar de forma eficiente los gastos de los trabajadores de una empresa o de un grupo empresarial.

Se trata de una solución web native, desarrollada para funcionar en entornos móviles a través de Internet. Así, en contextos de movilidad, ya sea en smartphone o tablet, el trabajador puede introducir en el sistema los datos de sus gastos mensuales. Tras su envío para aprobación, de acuerdo al organigrama de cada empresa, las solicitudes aprobadas se integran en Tesorería, desde donde se da la orden de transferencia del valor a la cuenta corriente del trabajador. Todo ello de forma fácil, rápida y con total control por parte del área financiera.

Para facilitar el proceso, la solución ha sido parametrizada con un conjunto de flujos de trabajo de aprobación del proceso de gastos, así como reglas automáticas de aprobación, permitiendo asociar gastos a determinados proyectos y gestionar anticipos.

Desde el punto de vista del control de gestión, esta aplicación permitirá conocer en detalle el importe y la procedencia de los costes asociados a los gastos del personal a través de diferentes paneles e informes de gestión.

Simplicidad, rapidez y agilidad en la gestión de gastos.

Intelligence

by PRIMAVERA

Su negocio como nunca antes fue visto

Tener una visión de 360 grados sobre las diferentes áreas de la empresa, desde Marketing hasta la Financiera, Contabilidad, Producción o Recursos Humanos. Saber de forma fiable cuándo tomar aquella decisión estratégica y operacional que marcará la diferencia en su negocio. Seguir la velocidad del mercado y anticiparse a las tendencias.
¿Es esta su ambición?

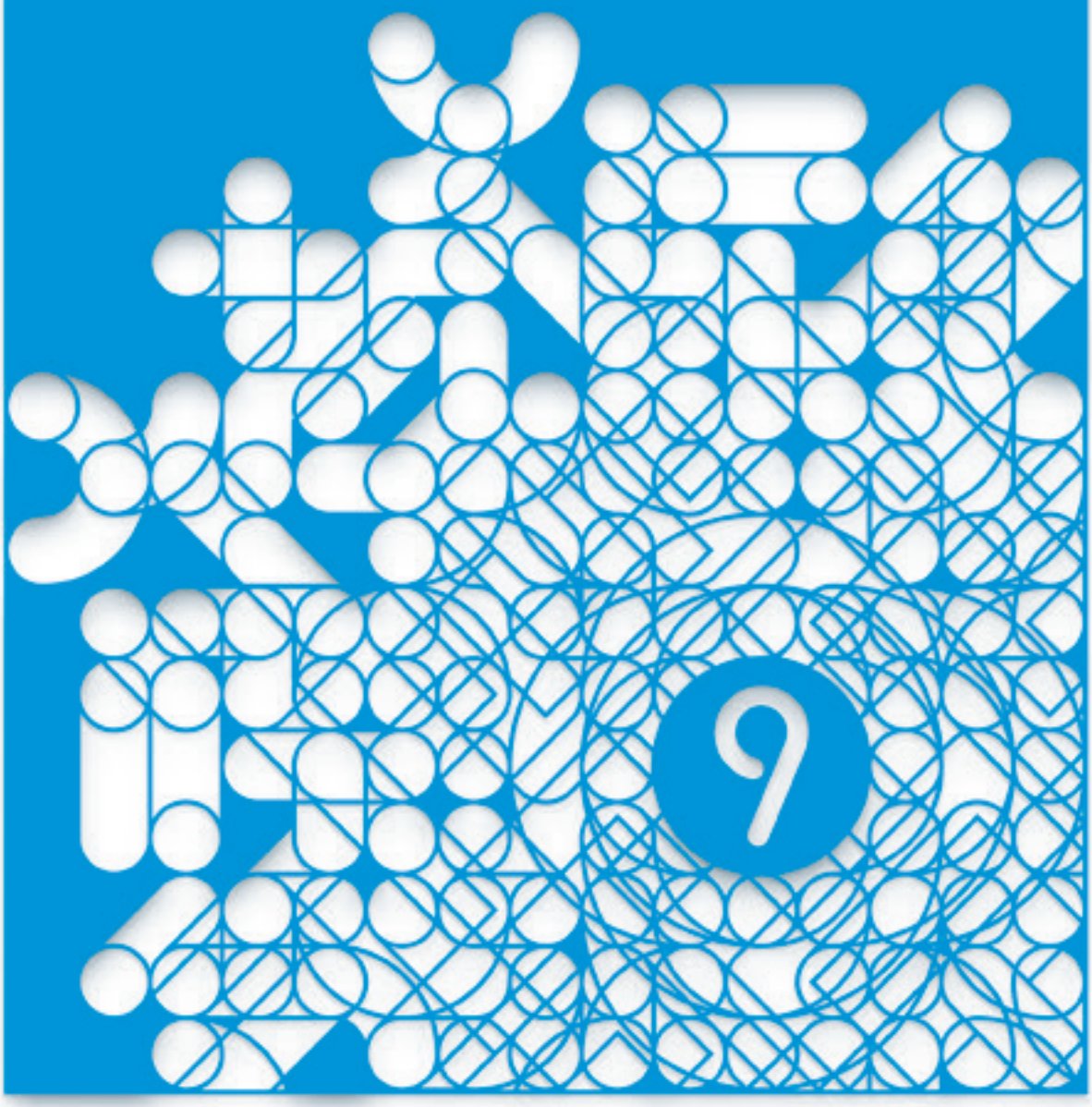
Con **Business Analytics de PRIMAVERA** accederá a todo esto de forma fácil y económica. Eleve el conocimiento de negocio en su empresa y alcance un nuevo nivel de Gestión.

NEW BUSINESS ANALYTICS

Primavera

www.primaverabss.com/es

La conectividad
llega al software
de gestión



Existen redes que conectan amigos, compañeros, familiares, profesionales...
¿Y si su software de gestión le conectase a una red de personas y empresas?
Su negocio alcanzaría una proyección global en la que el networking no tiene límites.

Descubra la versión 9 del ERP PRIMAVERA en www.primaverabss.com/es/v9.aspx